

Jean Paul Wasserman Alvarez.

Calle 4ta A #29C-83.

TELÉFONOS; 2664072-321-800-5890.

e-mail; ejwa121@icloud.com

OBJETIVO

Contribuir al crecimiento y desarrollo de empresas con productos y/o servicios, que requieran altas capacidades profesionales, compromiso, honradez y aptitudes, donde pueda aplicar las habilidades y el conocimiento que he adquirido a través de los años invertidos en educación y experiencia laboral.

EDUCACION

- Bachiller Académico—Colegio Calasanz Medellín, 1989.
- Piloto Comercial— Escuela de aviación Los Halcones, 1994.
- U.S. Private Pilot— Miami Dade Community College, 2003.
- Negociador Internacional — Universidad EAFIT, 1999.
- Diplomatura en Finanzas — Universidad EAFIT, 2004.
- Especialista en Finanzas — Universidad EAFIT, 2010.
- Magister en Administración Financiera — Universidad EAFIT, 2015.

EXPERIENCIA PROFESIONAL – EMPRESAS.

- **Cámara de comercio de Medellin 09/2014 – Presente- Conferencista y consultor.**

Diseño y presentación de cursos y conferencias en el área de negocios internacionales, más específicamente en Internacionalización, mercados globales y finanzas internacionales.

Charlas:

- Creación y presentación del Módulo de “Mercados Internacionales” para el Grupo OASIS.
- Semana de actualización gerencial – Charla, modelos de Internacionalización y franquicias.
- Curso: Gestión financiera del comercio exterior. 2da Cohorte.
- Seminario: Estrategias de internacionalización.
- Charla: HOY NO HAY FRONTERAS- Estrategias de internacionalización.
- Charla: Perspectivas y proyección de los Mercados Externos.
- Charla: Estrategias para ingresar con éxito a mercados globales.
- Charla: Gerencia del valor.

Asesor en las áreas financiera, estratégica, logística, de mercadeo, comercio internacional e internacionalización.

Asesorías:

- **HEVCO SAS, 11/2014 - 08/2015 - Asesoría en estrategia financiera, administrativa y Logística.**

Empresa comercializadora de equipos importados para la prestación de servicios públicos.

Para esta empresa se desarrollaron proyectos en;

- Formulación y evaluación de proyectos.
- Desarrollo de la estructura financiera y presupuestal.
- Definición del costo de capital.
- Análisis de estrategias de coberturas y finanzas internacionales.
- Estructuración de procesos administrativos.
- Desarrollo de herramientas para el proceso logístico.
- Desarrollo de instrumentos para la definición de la estructura de precios.
- Planteamiento preliminar de la campaña de mercadeo.

- Asesoría en procesos de negociación.
 - Asesoría en consecución del talento humano para el área financiera.
 - Desarrollo de la estrategia para la re estructuración del área de postventa, procesos y herramientas.

- **CI Metales Hermanos 09/2014 - 04/2015-Asesor.**
 Empresa comercializadora de metales preciosos.
 En la empresa se desarrollaron los siguientes proyectos;
 - Análisis financiero histórico y proyectado.
 - Evaluación financiera del plan de expansión empresa.

- **Centro Integral de Asesorías y Consultorías Universidad de Medellín 09/2014 – 12/2014 – 08-2015 – 09 2015 - Constructor y validador.**
 Para esta entidad se han venido diseñando y validando preguntas para la convocatoria nacional de la agencia de cooperación internacional, las controlarías regionales y las personerías, en las áreas de finanzas internacionales, planeación estratégica y control de calidad. Las preguntas se construyeron con base a los parámetros establecidos por las entidades nacionales cumpliendo con la normatividad vigente.

- **Universidad Santo Tomas Medellin 02/2014 – 12/2014.- Asesor de rectoría en evaluación y auditoria de proyectos.**
 Para esta empresa se diseñó de la estrategia de seguimiento y control de los proyectos enmarcados en el plan de desarrollo de la Institución en la sede de Medellín.
 Entre las actividades que se desarrollaron, estuvieron la adecuación del formato para la presentación de los proyectos en cada una de las áreas de la estructura organizacional, incluyendo las áreas académica y administrativa, y que fueron incorporadas al software Microsoft Project buscando asegurar el cumplimiento de las actividades definidas en cada proyecto y garantizar así, el logro de los objetivos generales.

- **Secretaria de Minas de la gobernación de Antioquia. 12/2012 - 05/2013.- Asesor en formulación y evaluación de proyectos.**
 Se diseñó la estrategia de formalización y legalización para 740 unidades mineras del departamento de Antioquia en todos sus componentes, académico, metodológico, logístico y presupuestal.
 Con base en un proceso investigativo y aplicado se construyó y diseño la estrategia integral para la capacitación de 740 unidades mineras en el departamento de Antioquia, como meta establecida en el plan de desarrollo de la actual administración para el año 2013.
 - Se construyo el documento de términos de referencia “para la contratación, cuyo objeto fue establecido de la siguiente manera:
 “Consultoría para realizar la asesoría técnica de coordinación, control y supervisión de las actividades de asistencia y acompañamiento técnico (minero), económico, social, ambiental y legal a las unidades de explotación sin título minero identificadas como susceptibles de intervenir, que conduzcan al desarrollo de dicha actividad al amparo de un título minero, e impulsar el mejoramiento de las condiciones de productividad y competitividad de las unidades mineras amparadas bajo un titulo minero o en la modalidad de barequeo, en aspectos técnicos, ambientales, sociales, legales y empresariales, a través de procesos de fortalecimiento de las capacidades y competencias, asesoría y asistencia técnica.”
 - Además se estableció:

- El perfil de los profesionales requeridos para la ejecución, y su respectiva escala salarial, con base en los decretos existentes.
 - El diseño integral de la estructura operativa detallada para todo el proyecto, desde la caracterización de las unidades mineras, la intervención académica incluyendo el material de apoyo y el soporte logístico. tanto académica, logística del movimiento del personal involucrado, como de las herramientas necesarias para su ejecución, logrando una optimización del presupuesto inicial en más de un 50%, para un total de \$4'500.000.000 de pesos.

- **Alcaldía de Medellín-08/2009-2011- Asesor en temas de inteligencia de negocios y finanzas.**

Durante un periodo de 36 meses, asesore a diferentes oficinas adscritas al departamento de planeación y la secretaria de hacienda del municipio de Medellín, en temas referentes al análisis y la viabilidad económica, comercial y jurídica de entregar los espacios públicos y equipamientos existentes, a personas naturales y/o jurídicas, coordinando con las diferentes dependencias, la ejecución de las solicitudes de concesiones que llegasen al Municipio, incluyendo aquellas que tuvieran como base el decreto 4533 de 2008, desarrollando a profundidad la valoración y evaluación financiera, económica y comercial de cada proyecto y su respectiva auditoria.

 - Se prestó asesoría comercial y de inteligencia de mercados que sirvió de complemento para el desarrollo de proyectos urbanos que fueron como el API Minorista y el API Museo de Antioquia.
 - Desarrolle el componente económico del proyecto de decreto de aprovechamiento económico que se ha venido trabajando por diferentes secretarías y entidades descentralizadas del municipio de Medellín.
 - Preste servicios de consultoría al departamento administrativo de planeación municipal, en la Definición de figuras jurídicas y económicas de apoyo financiero a entidades culturales, comunitarias o similares de interés colectivo, para la adquisición de inmuebles de valor patrimonial o en sectores patrimoniales, para lo cual se realizó un estudio extenso que involucro, entre diferentes actividades, un diagnóstico de la situación financiera de las principales entidades culturales, las posibilidades jurídicas existentes para que estas entidades puedan acceder a fondos públicos y privados, y las opciones en capacitación y formalización posibles para fortalecer su estructura de empresa.

- **INDER Medellín, 04/2009-06/2010.- Asesor en marketing , finanzas y relaciones públicas,.**

Durante 14 meses preste servicios de consultoría para el área de comunicaciones, medios, dirección y subdirección administrativa y financiera del Instituto, coordinado campañas de internacionalización y eventos específicos tales como;

 - Internacional de porrismo.
 - Campaña de expectativa y promoción para el partido de eliminatorias para el mundial del 2010, Colombia – Chile.
 - Torneo Eterna primavera de *Ultimate*.
 - Suramericano de Karate.
 - Festival de carros de Rodillos.
 - Por Medellín en bicicleta.
 - Otros eventos de ciudad.

Otros proyectos;

- Se creó, desarrollo y coordino el concepto de **Territorio INDER**.
- Se desarrolló y coordino el video promocional del instituto.
 - <https://www.youtube.com/watch?v=aTDmzyzT4z0>
- Se prestó asesoría en la estructuración del proceso de retoma de los escenarios deportivos para ser administrados por el INDER.
- Se prestó asesoría en la comercialización de los espacios públicos y en el proceso de adjudicación de los locales comerciales de algunas unidades deportivas.
- Se comenzó el proceso encaminado a la auto-sostenibilidad de las unidades deportivas satélites a través de la vinculación del sector privado.
- Se coordinó el proceso de renovación de imagen del instituto y sus unidades deportivas.
- Se coordinó la creación de la imagen del estadio Atanasio Girardot y la unidad deportiva Atanasio Girardot como referentes de Ciudad.

■ **Interactuar, Medellín. 01/2007-2011 – Asesor en finanzas, mercadeo y logística.**

Durante 3 años me desempeñe como consultor en el área de contabilidad, costos, finanzas mercadeo e internacionalización para el micro empresario adscrito a los programas de capacitación de la entidad. En este período se asesoraron más de 150 pequeñas y medianas empresas de diferentes sectores productivos en la Ciudad de Medellín.

■ **CICE Universidad EAFIT, Medellín. 01/2007-07/2009 – Asesor y consultor en proyectos.**

- Como consultor del departamento de consultoría y asesoría empresarial de EAFIT, fui Co-creador y asesor del programa de emprendimiento, capacitación empresarial y plan de mejoramiento integral para los principales asesores de Suramericana de seguros en Colombia. Programa - El Asesor empresario hasta la 3ra Promoción. En este programa se capacito académicamente en áreas de fianzas, a más de 120 asesores de la empresa y se desarrollaron planes de mejoramiento para más de 40 unidades empresariales, a las cuales se les acompaño en la ejecución de cada plan.
- Se desarrollaron además, dos valoraciones financieras de proyectos para emprendedores del área de tecnología y comunicaciones, quienes buscaban socios estratégicos para su crecimiento.

■ **Vinculamos Ltda., Medellín 02/2008-06/2008- Asesor en Finanzas, procesos operativos, administrativos y de mercadeo.**

Empresa de servicios temporales, a la cual se prestó acompañamiento integral en todas las áreas así;

- Desarrollo de la estructura contable y financiera de la empresa.
- Integración operativa y administrativa.(Formatos y procesos).
- Desarrollo de estrategias administrativas, financieras y de nuevos negocios.
- Estructuración y montaje de la estructura de costos.
- Diseño e implementación de la estructura de producción.
- Coordinación de la estructura de mercadeo, incluyendo el desarrollo de plan de mercadeo para la empresa.

■ **Ingroup S.A, Medellín, 09/2007-06/2008-Asesor en estrategia, administración, finanzas y comercial.**

Ingroup es una empresa de diseño y comercialización de prendas de vestir para niños y niñas menores de 8 años, durante el tiempo en la empresa, se prestó acompañamiento integral en todas sus áreas a través de las siguientes actividades;

- Instalación, adaptación y capacitación del Software Administrativo y Financiero. (Quick books Pro 2006).

- Desarrollo de la estructura contable y financiera.
 - Integración operativa y administrativa.(Formatos y procesos)
 - Desarrollo de estrategias administrativas, financieras y de nuevos negocios.
 - Estructuración y montaje de la estructura de costos de las colecciones y la empresa.
 - Asesoría en el montaje operativo y contable de los puntos de venta y su integración a la estructura organizacional.
 - Diseño e implementación de la estructura de producción.

- **Forma Gimnasios, Medellín, 11/2007-03/2008 - Director de proyectos de investigación de mercados.**
 Con el objetivo de conocer la percepción del público acerca de los gimnasios FORMA en la ciudad de Medellín, se coordinaron las siguientes actividades;
 - Consecución de la empresa para el desarrollo del estudio.
 - Coordinación en la ejecución del estudio.
 - Presentación de los resultados.
 - Desarrollo de estrategias basadas en los resultados obtenidos.

- **INDER Medellín, 02/2007-04/2007 – Asesor de la dirección financiera-Valoración tablero electrónico estadio Atanasio Girardot.**
 Valoración financiera del proyecto de adjudicación de la Nueva Pantalla electrónica del Estadio Atanasio Girardot.
 A través de un proceso de valoración financiera y con base en las proyecciones de diferentes variables como la compra, el transporte, la nacionalización, la puesta en marcha y los gastos de funcionamiento del equipo durante su vida económica, se determinó el valor económico que debería recibir el INDER Medellín en la operación por terceros de la pantalla.

- **Apartment INC, Medellín - Gerente Financiero. 02/2006-04/2007.**
 Durante un periodo de 14 meses se desarrollaron actividades relacionadas al cargo de gerente financiero de Apartment Inc, empresa Colombo-Canadiense del sector textil dedicada al diseño y creación de prendas de vestir exclusivas para exportación, entre las actividades realizadas se encuentran:
 - Instalación, adaptación y capacitación del Software Administrativo y Financiero. (Quick books Pro 2006).
 - Desarrollo, montaje y manejo de la estructura contable y financiera.
 - Manejo presupuestal de \$250'000.000 mensuales.
 - Manejo contable y financiero integral, incluyendo el manejo de divisas en actividades de exportación, importación e inversión extranjera.
 - Integración operativa y administrativa.(Formatos y procesos)
 - Desarrollo de estrategias administrativas, financieras y de nuevos negocios.
 - Estructuración y re organización del departamento de exportación y logística.
 - Estructuración y re-organización de la estructura de inventarios.
 - Valoración de la compañía y asesoría en la negociación de la misma con futuros inversionistas.

- **Global Aerotech Support, Miami. 11/2003-04/2004-Asesor en Finanzas, marketing y logística.**
 Global Aerotech Support es una empresa dedicada a la comercialización de partes para el sector aeronáutico a nivel global con base en la ciudad de Miami. Su principal actividad es comprar partes de aeronaves, ponerlas a punto y venderlas a compañías aéreas para el mantenimiento y operación de sus equipos. Durante un periodo de 5 meses se desarrollaron las siguientes actividades:

- Asesoría administrativa y financiera en pro de la estructuración de;
 - Área contable y financiera.
 - Plan de marketing.
 - Integración operativa y logística.
 - Desarrollo e implementación de estrategias administrativas y financieras.

- **Pegasus Aviation, Miami. www.skyholding.com, www.labairlines.com, 09/2003-11/2003 –Auditor operativo y financiero.**

Para Pegasus Aviation, empresa del sector aeronáutico, preste el servicio de auditoría financiera y operativa en el departamento de carga y pasajeros de LLOYD AEROBOLIVIANO, buscando aclarar el manejo de los recursos financieros en la operación de los equipos utilizados por la línea aérea de propiedad de Pegasus Aviation.

Para este proceso se realizó un estudio exhaustivo sobre la estructura de costos e ingresos de la aerolínea en el manejo de aeronaves en alquiler, para lo cual se debieron analizar entre otras variables, el movimiento de pasajeros y carga, las frecuencias en la explotación y los costos de operación del equipo con contrato de leasing, determinando así la capacidad de pago del contrato de arrendamiento por parte de la aerolínea.

- **Latin World Entertainment, Miami. www.latinwe.com, 03/2003-08/2004 - Asesor administrativo y financiero.**

Latin World Entertainment, es la empresa líder en representación de artistas y comercialización de productos y servicios para la industria del entretenimiento en el sur de la florida, USA.

Para la empresa se prestaron servicios administrativos y financieros en el manejo de:

 - Manejo presupuestal de \$100.000 dólares mensuales.
 - Libros contables.
 - Cierres mensuales.
 - Manejo de nómina (7 Empleados).
 - Proyecciones y presupuestos.
 - Desarrollo, implementación y manejo de estrategias financieras.
 - Estructuración y manejo de operaciones de Factoring como método de financiación.
 - Manejo y gestión de C x C & C x P.

- **Zoom Media Group Revistas PODER y LOFT. Miami ,10/2001-02/2003 – Controller.**

Durante un periodo de 16 meses me desempeñé como controller del grupo editorial, Zoom Media Group, el cual producía y comercializaba las revista PODER & LOFT en Estados Unidos, Canadá, México, Brasil y Colombia, adicionalmente producía y comercializaba, en USA la revista LINCON ROAD. Como gerente de contabilidad del grupo desarrolle y coordine las siguientes actividades en cada una de las subsidiarias y en la casa matriz manejando inversiones por más de Usd 20'000.000:

 - Administración de libros contables.
 - Cierres mensuales.
 - Manejo de C x C & C x P.
 - Manejo de nómina (45 Empleados).
 - Manejo presupuestal de \$450.000 dólares mensuales.
 - Consolidación de estados financieros para la compañía matriz y sus 4 subsidiarias utilizando 4 diferentes tipos de cambio.
 - Desarrollo de análisis financiero.
 - Proyecciones y pronósticos.
 - Creación de presupuestos.

- Manejo de operaciones de factoring.
 - Manejo presupuestal evento PODER ADWARDS 2002.

- **Districargo, Miami. www.districargo.com, 06/2000-06/2001.- Asistente de gerencia.**
 Districargo es una compañía de almacenamiento y logística de carga en la ciudad de Miami.
 Durante un año realice diferentes actividades en las áreas operativa, logística y administrativa como;
 - Cotización de envíos.
 - Negociación de tarifas.
 - Cargue de contenedores.
 - Seguimiento de envíos.
 - Asistencia en gerencia y desarrollo de nuevos proyectos.
 - Análisis financiero.
 - Proyecciones y pronósticos financieros.
 - Planeación Financiera.
 - Desarrollo de plan de mercadeo y campañas de promoción y publicidad.

- **Servicol, Miami. 04/2000-06/2000. Asistente de gerencia.**
 Servicol es una empresa dedicada a la consecución y comercialización de productos y servicios para empresas Colombianas y estadounidenses, localizada en la ciudad de Miami.
 En esta empresa se realizaron actividades relacionadas con la gestión para la importación y comercialización a los estados Unidos de diferentes productos Colombianos, entre las actividades desarrolladas se encuentran;
 - Investigación e inteligencia de mercados.
 - Trámites ante agencias y entes gubernamentales.
 - Negociaciones con clientes y agentes aduaneros.
 - Estrategias de publicidad y promoción.
 - Desarrollo de análisis de pre factibilidad financiera y viabilidad comercial.

- **Turbana Corporation, www.turbana.com-Miami. 04/2000-06/2000 - Asistente de operaciones.**
 Esta compañía creada por Uniban, se dedica a la comercialización del banano Colombiano alrededor del mundo, ubicada en la ciudad de Miami lleva más de 40 años de operación.
 En esta empresa se desarrollaron dos proyectos;
 - Proyecto relacionado con reclamos hechos por los estibadores acerca de los daños en los buques de la flota. El objetivo fue el de utilizar esta información como parte del reporte para el equipo de abogados de la empresa.
 - Se desarrolló de una matriz para la evaluación de la calidad de los servicios, con el objetivo de establecer objetivos y metas concretas para el área operativa.

Adicionalmente se realizaron reportes presupuestales y diferentes actividades relacionadas a la coordinación y operación logística de transporte marítimo.

- **Continental National Bank of Miami, Miami. 06/1998-12/1998-Práctica Profesional.**
 Este banco se especializa en la prestación de servicios bancarios a la comunidad latina en diferentes áreas de la ciudad de Miami.
 Durante el periodo de práctica profesional, trabajé para el área de *Real Estate*, (Propiedad Raíz), como asistente administrativo, entre las principales actividades desarrolladas están;
 - Estructuración y ajuste de los formatos legales para el otorgamiento de créditos, con el objetivo de preparar al banco para la auditoría anual del gobierno.

- Creación de estrategias de mercadeo.
- Actividades contables y financieras.
- Diseño de la presentación de los logros y objetivos del departamento inmobiliario del banco, para la reunión anual con la junta directiva.

EXPERIENCIA PROFESIONAL – DOCENCIA.

- **Profesor Universidad EAFIT, Medellín. 07/2015 - Presente.**

Docente de pregrado adscrito a la escuela de economía y finanzas como profesor de la asignatura de análisis financiero, para los programas de Negocios Internacionales y Administración de empresas.

- **Profesor de cátedra de la Universidad Politécnico grancolombiano sede Medellín, 03/2014 - 06/2015.**

Docente de cátedra en los cursos de pregrado:

- Comercio internacional, finanzas corporativas y formulación y evaluación de proyectos.
 - <https://sites.google.com/site/comerciointernacionaljpw/>
 - <https://sites.google.com/site/proyectosjpwa/>

Promedio de la evaluación al desempeño en el pregrado - 4.5.

- **Profesor de medio tiempo y cátedra. Universidad Santo tomas, Medellín. 06/2013-Presente.**

Docente de medio tiempo para el programa de Negocios Internacionales en los cursos de:

- Distribución Física Internacional, análisis financiero, costos y presupuestos y finanzas internacionales.
 - <https://sites.google.com/site/analisisfinancierojpw/>.
 - <https://sites.google.com/site/internationalfinancejpw/>
 - <https://sites.google.com/site/costosypresupuestosjpw/>
 - <https://sites.google.com/site/dfijpwa2796/>
- Director del semillero de investigación en el área de Mercadeo con 12 alumnos inscritos.
- Integrante del proyecto de investigación “Optimización de las estrategias de mercadotecnia para procesos de exportación en las PYMES del sector de alimentos de Medellín.”, desarrollado en conjunto con la Corporación Universitaria Adventista y la Institución Universitaria CEIPA.
- Asesor en el diseño del nuevo programa de negocios internacionales de la Universidad sede Medellín.

Promedio de la evaluación al desempeño en el pregrado - 4.3.

- **Profesor de cátedra de la Universidad de Medellín, Medellín. 02/2013 - Presente.**

Docente de cátedra para la escuela de ciencias económicas y administrativas en el programa de Negocios Internacionales.

Cursos de pregrado:

- Negocios internacionales.
 - <https://sites.google.com/site/internationalbusinessjpw/>
- Simulación de negocios Internacionales.
 - <https://sites.google.com/site/simulaciondenegociosjpw/>.
- Globalización.
 - <https://sites.google.com/site/globalizationjpw/>

Promedio de la evaluación al desempeño - 4.5.

Cursos de maestría:

- Sistemas de información logística.

Docente de cátedra para la escuela de ingeniería en la especialización de gerencia financiera.

Cursos:

- Finanzas internacionales.
- Gestión de tesorería.

Docente de cátedra para el MBA.

Cursos:

- Gestión financiera.

■ **Profesor Universidad UPB, Medellín. 08/2009-12/2012.**

Docente de pregrado y especializaciones adscrito a la escuela de ciencias estratégicas en el programa de Administración de negocios Internacionales, como profesor de las asignaturas, Introducción a Negocios Internacionales, finanzas corporativas, administración financiera, finanzas internacionales, marketing Internacional y negociación.

Como actividades anexas a la docencia, se desarrollaron;

- Metodologías y plataformas educativas para cada curso.
 - <https://sites.google.com/site/internationalbusinessjpw/>
 - <https://sites.google.com/site/internationalfinancejpw/>
 - <https://sites.google.com/site/gestionfinancierajpw/>
 - <https://sites.google.com/site/finanzascorporativasjpw/>
- Pasantías académicas a puertos Nacionales e Internacionales.
- Visitas académicas a empresas locales.
- Campañas en pro de la promoción del programa, e inclusión de los estudiantes en las mismas;
 - Ibusiness news.
 - Ibusiness travel.
 - Ibusiness events.
 - Ibusiness TV.
 - Ibusiness Chats.
 - http://www.upb.edu.co/pls/portal/PORTAL.wv_media.show?p_id=52579748&p_setti_ngssetid=4&p_settingssiteid=0&p_siteid=234&p_type=basetext&p_textid=52579749
 - <http://www.fesc.edu.co/portal/proyectando/Negocios & Finanzas.pdf>
 - http://www.upb.edu.co/pls/portal/PORTAL.wv_media.show?p_id=52205708&p_setti_ngssetid=4&p_settingssiteid=0&p_siteid=234&p_type=basetext&p_textid=52205709
- Traducción al Ingles de los programas académicos de la Escuela de Ciencias estratégicas.
- Actividades de planeación y estructuración del programa académico de administración de negocios internacionales.
- Asesorías a más de 30 estudiantes en sus prácticas académicas.
- Asesorías a los estudiantes en sus trabajos de grado.
- Desarrollo, diseño y presentación de cursos de negocios Internacionales y finanzas para el departamento de educación continua de la universidad.

Promedio de la evaluación al desempeño en el pregrado, postgrado y educación continua, 4.5.

- **Profesor Universidad EAFIT, Medellín. 06/2004-07/2009.**

Docente de cátedra para los departamentos de contaduría, Negocios Internacionales y finanzas en los cursos de (International Accounting, International Business, Financial analysis & International Finance).

- <http://www.elmundo.com/portal/pagina.general.impresion.php?idx=118683>

- Participe en el proceso de re acreditación del programa de Negocios Internacionales, igualmente en la re-estructuración y diseño de los programas de análisis financiero, finanzas internacionales y negocios Internacionales.

- [http://www.eafit.edu.co/institucional/calidadeafit/investigacion/Documents/Autoevaluación de Programas/Negocios Internacionales-2005.pdf](http://www.eafit.edu.co/institucional/calidadeafit/investigacion/Documents/Autoevaluación%20de%20Programas/Negocios%20Internacionales-2005.pdf)

Promedio de la evaluación al desempeño, en el pregrado y educación continua, 4.5.

- **Profesor Universidad San Martin, Medellín 06/2004-07/2009.**

Docente de cátedra para el programa de finanzas y relaciones internacionales, en la asignatura, Finanzas Internacionales.

Promedio de la evaluación al desempeño en el pregrado, 4.5.

INFORMACION ADICIONAL.

- Ciudadanía colombiana y estadounidense.
- Idiomas, inglés (B2) y español (Nativo).
- Habilidad para trabajar en grupo, priorizar actividades, manejar, motivar y trabajar bajo presión.

REFERENCIAS PERSONALES Y PROFESIONALES.

Profesionales.

- Raul Garcia (CPA), Principal at Kaufman Rossin & Co. Miami FL -- 1-305-856-3284
- Natalia Olaya Fierro Profesional Formación Empresarial-cámara de comercio Medellin-(574) 576 62 66
- Maria Cristina Echeverry. Gerente HEVCO S.A.S, Medellin - 322 9707
- Jaime López, Gerente general de COOCREDITO 444-6070
- Álvaro José Otoya, CEO, Sumar Financial, Miami, Fl. 1 305-423-7038.
- Alfredo Sarria, Vice-President Marketing, Sky holding Aviation, 1786-942-1102.
- Melissa Balaguer, Vice-president, Latin World Entertainment, Miami FL - 1305-572-1515.
- David Rúa, Controller, Actuar Famiempresas, 450-8800.

Académicas:

- Raul Cardona. Jefe de Carrera, EAFIT- Pregrado en Finanzas. (057-4) 261 95 00 ext. 9852
- Jorge Hernán Mesa Cano, EAFIT - Departamento de Organización y Gerencia 2619500, extensión 9444.
- Sandra Santamaria, Profesora Asistente de Negocios Internacionales, EAFIT 2619500.
- Presbítero Jorge Iván Ramírez, Vicerrector Académico UPB 354-45-72.
- Fray Luis Alberto Orozco, Rector Universidad Santo Tomas Medellin. —234-10-34.
- Gloria García, Coordinadora académica de especializaciones del área financiera y proyectos UPB. 3113409492.
- Sergio Villegas. Profesor, ex decano y director de negocios internacionales en diferentes universidades de la ciudad, 300-608-4533.
- Sandra franco Londoño, Decana del Programa de Negocios Internacionales, USTA Medellin 234-10-34